



الاتحاد الدولي للاتصالات



الوثيقة 58-A
30 يناير 2002
الأصل: بالإنكليزية

المؤتمر العالمي لتنمية الاتصالات
لعام 2002

إسطنبول، تركيا، 18 - 27 مارس 2002

اللجنة 4

البندان 2 (أ) و 3 (ب) من جدول الأعمال

مكتب تنمية الاتصالات، الاتحاد الدولي للاتصالات

مذكرة من المدير

الاتجاهات السائدة في إصلاح الاتصالات - 2002: التنظيم الفعال

يجري نشر الطبعة الرابعة من الاتجاهات في إصلاح الاتصالات (2002) بمناسبة المؤتمر العالمي لتنمية الاتصالات في عام 2002. و موضوع تقرير هذا العام هو التنظيم الفعال.

وقد قدمت الطبعة الأولى إلى المؤتمر العالمي لتنمية الاتصالات في عام 1998 حيث تقرر الاستمرار في نشر هذا التقرير سنويًا¹.

وتقدم طبعة 2002 من "الاتجاهات" نظرة متعمقة تفصيلية عن التنظيم الفعال. وتمشياً مع التقاليد التي أرسست في الطبعات السابقة تشمل الاتجاهات 2002 فضلاً يبرز الاتجاهات العالمية في إصلاح السوق. وتستكشف الفصول الأخرى أسباب الحاجة إلى الهيئات التنظيمية والإطار المؤسسي لعملية التنظيم والوظائف والسلطات العامة والخاصة لأعمال التنظيم والشفافية والتراهنة والموظفين والتمويل.

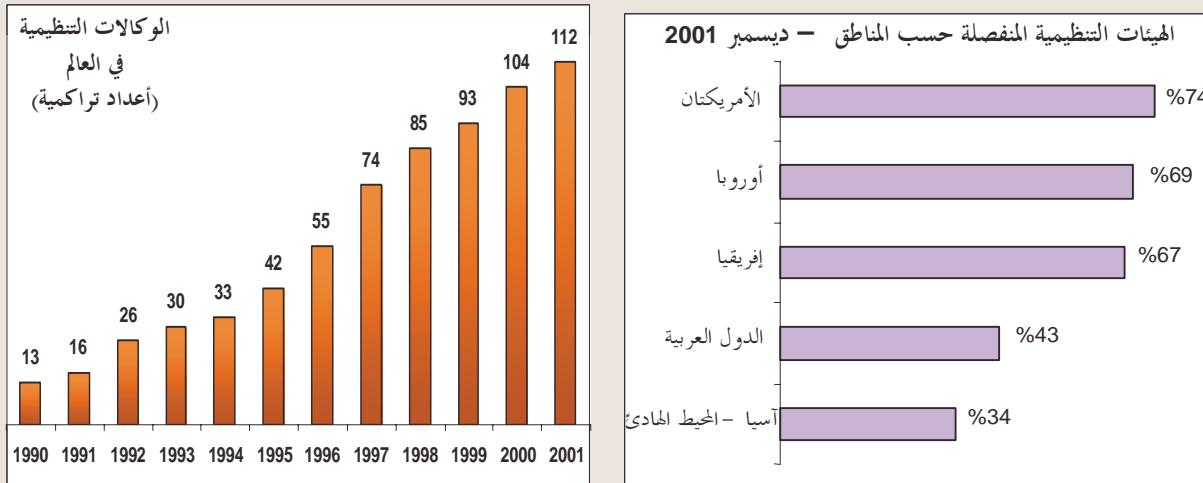
وتقدم هذه الوثيقة موجزاً قصيراً للتقرير. ويستند التقرير إلى المعلومات المتجمعة من البلدان الأعضاء بفضل الدراسة الاستقصائية السنوية التي يجريها الاتحاد بشأن القواعد التنظيمية وكذلك دراسات الحالات الخمس عن التنظيم الفعال التي قام بها مكتب تنمية الاتصالات في عام 2001. وقد أجريت هذه الدراسات في البرازيل وبوتسلوانا والمغرب وبيرو وسنغافورة. وتوضح الفصول التالية بعض الطرق التي يمكن اتباعها للوصول إلى التنظيم الفعال والشفاف.

مقدمة

لماذا تقوم الحاجة إلى التنظيم الفعال؟ في العقد الأخير أدى إصلاح قطاع تكنولوجيا المعلومات والاتصالات إلى تغيرات كبيرة في المستويات التنظيمية والمؤسسية. ومن أبرز التغيرات ارتفاع شأن وكالات تنظيم الاتصالات والصناعات المتصلة بها. فقد أنشأت أكثر من 110 حكومات من أنحاء العالم هيئات تنظيمية ويخطط كثير غيرها لأن يفعل ذلك في المستقبل القريب. وتعود الزيادة في الوكالات التنظيمية إلى اعتراف البلدان بأن المهمة الأساسية الأولى في إصلاح قطاع تكنولوجيا المعلومات والاتصالات هو إنشاء سلطة تنظيمية فعالة وشفافة.

¹ المرجع: القرار 8 للمؤتمر العالمي لتنمية الاتصالات: جمع ونشر المعلومات، والبرنامج 1 في خطة عمل فالينا.

الشكل 1: الم هيئات التنظيمية عالمياً وحسب المناطق:



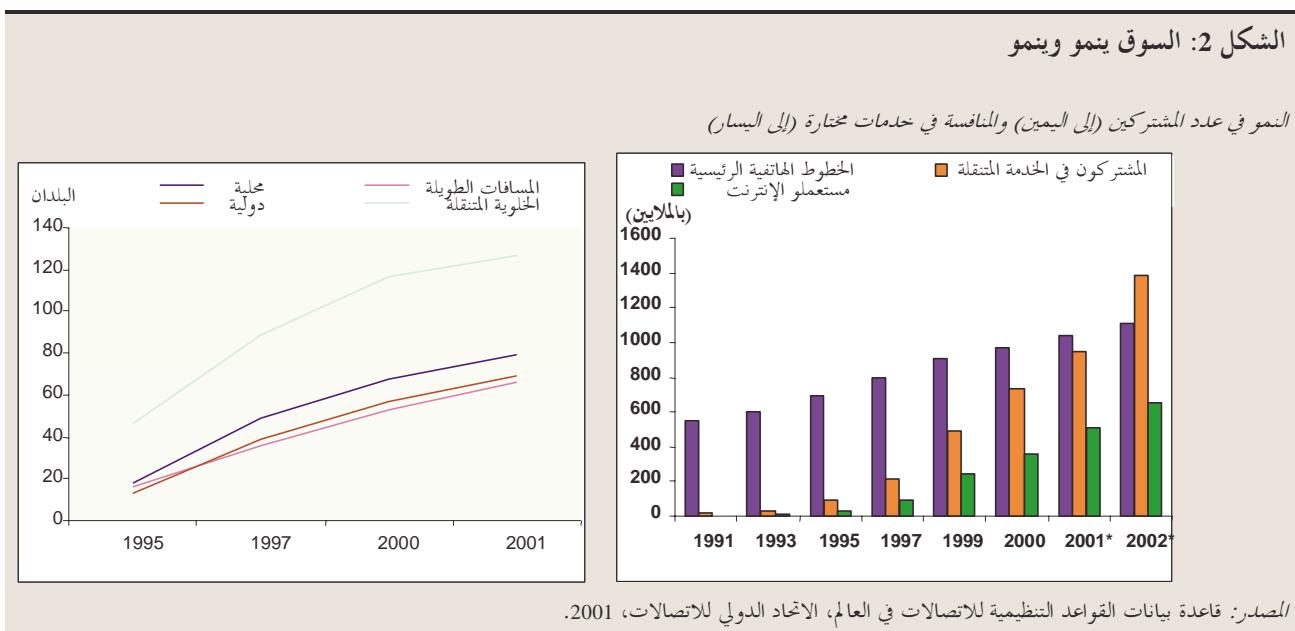
المصدر: قاعدة بيانات القواعد التنظيمية للاتصالات في العالم، الاتحاد الدولي للاتصالات، 2001.

والم هيئات التنظيمية تشبه في جوانب كثيرة منارة تضيء الطريق إلى ميناء آمن ومزدهر. فهي تعطي الإشارة بأن أسواقها تتمتع بالأمن الذي تتيحه قواعد الاستثمار الواضحة المطبقة بطريقة نزيهة وشفافة. ورغم أن الم هيئات التنظيمية نفسها لا تبحر في خضم التجارة والتبادل ولا تعمل في "الطرق الملاحية" لخدمات وشبكات تكنولوجيا المعلومات والاتصالات ولا تبيع منتجات أو خدمات إلى الزبائن فهي مثلها مثل المنارات تنشئ الظروف المودية إلى تمكين من يفعل ذلك من أداء أعمالهم. وهي تسمح بإنشاء الشبكات وإطلاق الخدمات الجديدة وخلق فرص عمل جديدة وكفالة رضا العمالء. ولهذا السبب تم اختيار صورة المنارة لغلاف هذه الطبيعة من الاتجاهات في إصلاح الاتصالات.

الإصلاح القطاعي

أصبح الإصلاح القطاعي هو المعيار للدول الأعضاء في الاتحاد وقد بدأت أغلبية منها على الأقل في برنامج لإصلاح القطاعي إن لم تكن دخلت في هذا الطريق بالكامل. وقد امتد زخم الحركة العالمية للإصلاح القطاعي التي تبلورت في التسعينيات إلى القرن الجديد رغم أن الازدهار الاقتصادي الذي شهدته التسعينيات في كثير من البلدان وصل حد الاستواء ومن ثم أخذ في المبوط. ومع أن تناقض التوقعات الاقتصادية في عام 2001 قد أثر على إعادة هيكلة القطاع - وخاصة على عمليات الخصخصة المخطط لها ومزادات الطيف - فقد استمرت الحكومات في التزامها بفتح الأسواق أمام المنافسة لتحسين الوفاء بأهدافها في توفير الخدمة للجميع.

ويزيد إدراك الحكومات بأن قيمة أصولها الوطنية في تكنولوجيا المعلومات والاتصالات ترتبط بقوة برامجها للإصلاح القطاعي. وبالمثل يستمر نمو عدد المشتركين في خدمة تكنولوجيا المعلومات والاتصالات في أنحاء العالم في الارتفاع وخاصة المشتركين في الخدمات المعروضة للاتصالات الخلوية والنفاذ إلى الإنترنت. ويتم الآن تقديم هذه الخدمات عموماً في إطار تنافسي يتطلب من الم هيئات التنظيمية الفعالة أن تكفل وجود قواعد مصنفة وشفافة للسوق. وببساطة يتطلب المستثمرون سواء في شركات التشغيل الحالية أو المنافسة الشعور بالأمن الذي ينشأ عن وجود مجموعة كاملة قوية من تدابير الإصلاح القطاعي. وتدرك البلدان أكثر من ذي قبل أن جهودها لتعزيز نمو قطاع تكنولوجيا المعلومات والاتصالات يرتبط بالإصلاح القطاعي ارتباطاً لا فكاك منه.



وعندما بدأت الحكومات تصرح بالمنافسة في مجموعة متزايدة من الخدمات فقد اكتشفت أنها لا تستطيع أن تكتفي بإعلان فتح الأسواق ثم تنقض يديها. وفي الحقيقة يصعب القول حتى بوجود أسواق منتظمة لخدمات الاتصالات في كثير من البلدان، إن لم يكن معظمها — وخاصة تلك البلدان التي شهدت تاريخاً طويلاً من ملكية الحكومة لشركات تشغيل الاتصالات. فقد كانت الاتصالات في تلك البلدان مرفقاً حكومياً وليس خدمة خاضعة لقوى السوق. والاكتفاء بإعلان أن الاتصالات أصبحت "منافسة" لا يكفي لضمان أن الداخلين الجدد في السوق سوف يبدؤون أو يستطيعون فعلاً الدخول في المنافسة.

وأصبح واضحاً أن الإجراءات والتوجيهات الحكومية ضرورية في كل بلد تقريباً — بما في ذلك البلدان المتقدمة — ولو لحماية المنافسة الوليدة حتى تبلغ أشدتها. وبالإضافة إلى ذلك تحتاج القضايا العاجلة في المنافسة، مثل التوصيل وإصدار التراخيص والتسعير مستوىً عالياً من الخبرة التنظيمية. وهكذا فإن الحاجة إلى هيئات تنظيمية لم تقل بل ازدادت حدة.

ويعتقد كثيرون من هيئات التنظيمية أن هذه الحالة تنطبق فقط على فترة التحول إلى المنافسة الكاملة. ورغم ذلك فإننا نرى أن دور هيئات التنظيمية لم يتلاش بالتأكيد رغم تغيره حتى في الأسواق التي ازدهرت فيها المنافسة في بعض الخدمات (مثلاً خدمات المتنقلة والمهاتفة الصوتية للمسافات الطويلة). وإذا كانت أسواق ما قبل المنافسة تستدعي وجود قواعد مسببة تحديد السلوك في السوق على اعتبار ما سيكون فإن الأسواق التي بلغت درجة المنافسة الكاملة قد تتطلب تجاهلاً يشبه أسلوب حكم المبارة وفي هذا الإطار لا يتم التدخل إلا عندما تقتصر قوى السوق عن حماية المنافسة أو تحقيق الأهداف الوطنية. وبالإضافة إلى ذلك يتزايد تكليف هيئات التنظيمية بتنفيذ الخدمة للجميع ونوعية برامج الخدمة في إطار ولايتها مما يزيد الحاجة إلى وجود هذه الهيئات.

ولما كان كل بلد من بلدان العالم تقريباً يسمح الآن بالمنافسة ولو في بعض خدمات الاتصالات على الأقل ونظرًا لأن برامج الإصلاح القطاعي تستند إلى احتياجات المستهلك في عدد متزايد من البلدان فإن الحكومات تواجه ثلاثة أسئلة أساسية:

(1) كيف ينبغي أن يكون "التنظيم" في أسواق تتسم بمراحل مختلفة من التحول إلى المنافسة؟

(2) ما هو النهج المؤسسي الأفضل لكل حكومة في التعامل مع الظروف السوقية التي تجدها داخل البلد؟

(3) كيف يمكن للحكومات أن تكفل الوفاء باحتياجات المستهلكين؟

المؤسسات التنظيمية الجديدة

تستطيع الحكومات في حالات متزايدة الإجابة عن هذه الأسئلة من خلال التشريعات التي تنشئ مؤسسات تنظيمية جديدة أو تصلح المؤسسات القائمة. ومن الواضح أنه قد يكون من الضروري إنشاء سلطة تنظيمية لأول مرة في حالة أي بلد لم يبدأ إلا الآن في الخروج من النموذج الاحتкаري لجنة البريد والبرق والهاتف وإنشاء شركة تشغيل تجارية. ولكن حتى في حالة الحكومات التي توجد لديها هيئات تنظيمية نجد أن هذه الهيئات تعيد فحص هيأكل هذه الوكالات وولايها بمدف التكيف الناجح مع التغييرات السوقية المتقدمة بما في ذلك "تقارب" صناعات خدمات الصوت والبيانات والوسائط المتعددة.

ويزيد توجه الحكومات لإنشاء مؤسسات متخصصة بل وتكنيقاطية. وفي كثير من الحالات تكون هذه الوكالات أو المكاتب منفصلة برئاسة مسؤولين مفوضين أو رؤساء تنفيذيين بالتعيين. وفي حالات قليلة تظل هذه الهيئات وحدات شبه مستقلة داخل الوزارات الحكومية. وفي أي من الحالين يتم تشكيل السلطات التنفيذية لكي تقوم بضم وتعبئة المهارات المتخصصة التي تحتاجها الحكومة للعمل كجهات تسعى إلى تشجيع وتنمية سوق الاتصالات التنافسية المتامية.

وكما أكد هذا التقرير فإن المدف الأخير من إنشاء هذه المؤسسات هو إقامة إطار تنظيمي مستقل وفعال يوفر الظروف المثلث لاستثمارات القطاع الخاص في البنية التحتية والخدمات. ويتمثل واحد من أكثر هذه الظروف أهمية في الاستقرار التنظيمي. وبينما يتناول الفصل 2 ضرورة معرفة المستثمرين بأنهم لن يتعرضوا للمصادرة الصرحية أو "الإدارية" من خلال سلسلة من القرارات التنظيمية التعسفية أو المخبيزة أو التي تتسم بالتدخل المفرط. ويتمس المستثمرون الواضح في وضع السياسات والإنصاف في تنفيذها وتنفيذ القواعد التنظيمية بدون تضارب.

وتعتبر المنافسة والاستثمارات الخاصة، ولا سيما في العالم النامي، أداة لتحقيق الأهداف الاجتماعية والاقتصادية مثل توفير النفاذه للجميع أو تطبيق تكنولوجيات الطاقة العريض الجديدة التي تدفع على زيادة الإنتاج في الاقتصاد برمه. ويتناول من الهيئات التنظيمية في معظم البلدان أن تضع هذه الأهداف الاجتماعية النهائية نصب عينيها في إطار ولائيها على صعيد المصلحة العامة.

كيف يمكن إذاً للسلطات التنظيمية أن تكون فعالة وشفافة بالقدر الكافي لتنفيذ ولائيها؟ إن هذا التقرير يستكشف هذا السؤال الجوهرى.

الفعالية

تستطيع الحكومات أن تقوم بما يلي لكافلة فعالية السلطات التنظيمية:

صياغة ولایة السلطة التنظيمية بعبارات واضحة. ينبغي أن يوضح التشريع الذي يصرح بإنشاء هذه السلطة ماذا تتوقع الحكومة أن تفعله الوكالة التنظيمية ويوضح ما تستطيع أن تفعله وكيف يمكنها أداء واجباتها وما هي السلطة القانونية التي تتمتع بها لتنفيذ قرارها.

توفير الموارد البشرية والمالية الكافية. لا تستطيع أية وكالة تنظيمية أن تتحقق الفعالية أو تحافظ عليها إذا كانت فقيرة في الموارد والمال. وقدرة الوكالة التنظيمية على مواصلة حياتها تتوقف على قيادة الوكالة نفسها وعلى الحكومة الأم. والطريقة المثلثة هي أن يحدد التشريع الذي يصرح بإنشاء هذه الوكالة بعض المعايير الأساسية لتعيين القيادات والموظفين وكذلك لتمويل الوكالة من خلال مختلف الموارد بما في ذلك الرسوم. ولكن قيادة الوكالة تتحمل مسؤولية متساوية عن القيام بالإدارة السليمة والفعالة على صعيدي الموظفين والميزانية.

إعطاء الهيئة التنظيمية سلطات تنفيذية كافية. يجب أن تتمتع الوكالات التنظيمية بالقدرة على ضمان ظهور قرارها في واقع الحياة بما في ذلك قدرتها على فرض الجزاءات الملائمة. ويجب عدم التهاون بهذه الهيئات التنظيمية كما يجب طاعتها بوصفها ممثلة للسلطة المدنية وحكم القانون. ولا يعني ذلك أن هذه الهيئات لا تستطيع مناقشة بعض الحلول الوسط أو التسويات مع المشغلين أو التفاوض بشأنها معهم ولكن الواجب أن تدخل في هذه المناقشات من مركز قوة. ولا ينبغي أبداً السماح للهيئات التشغيلية سواء كانت الهيئات الحالية أو غيرها أن تملأ شروطها على الهيئات التنظيمية.

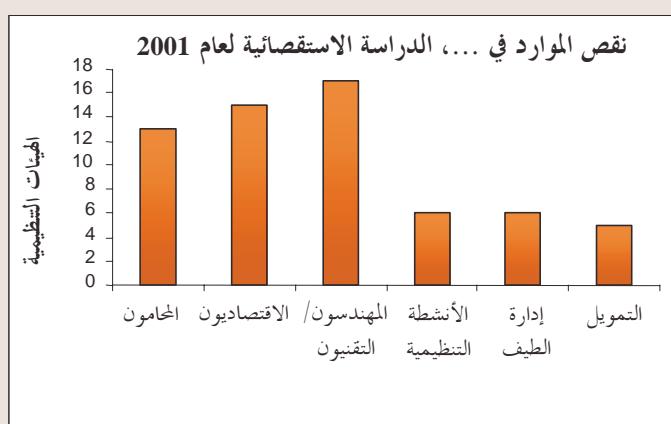
إعطاء الهيئة التنظيمية مرونة كافية في هيكلها. لا ينبغي الإثقال على الوكالات التنظيمية بـ هيكل بيروقراطية أو قواعد تشغيلية مفرطة الجمود. وينبغي أن تكون هذه الوكالات حرة في تجميع الموهاب والخبرات التقنية من داخل الوكالة وخارجها بأكثر الطرق فعالية للوصول إلى قراراً لها بسرعة وبطريقة بناءة. وبالإضافة إلى ذلك ينبغي أن تكون هذه الوكالات قادرة على تحديد أو مراجعة هيكلها التنظيمية للتعامل مع تطور الصناعة التي ترصدتها.

وضع حدود زمنية وغايات للتوصل إلى القرارات بكفاءة وفعالية. يتمثل جانب من تأكيد التوقعات التنظيمية في معرفة أن السلطات التنظيمية سوف تتحرك بالسرعة الملائمة لإصدار قراراً لها بشأن المسائل موضوع الدراسة. وينطبق ذلك خصوصاً على طلبات الحصول على الرخص وغير ذلك من أشكال التصریحات. أما إهمال هذه الطلبات وعدم الاستجابة لها فهو يضر بالأهداف الحكومية من قبيل تشجيع المنافسة وإقامة البنية التحتية للشبكات.

الشكل 3: الحاجة إلى المساعدة

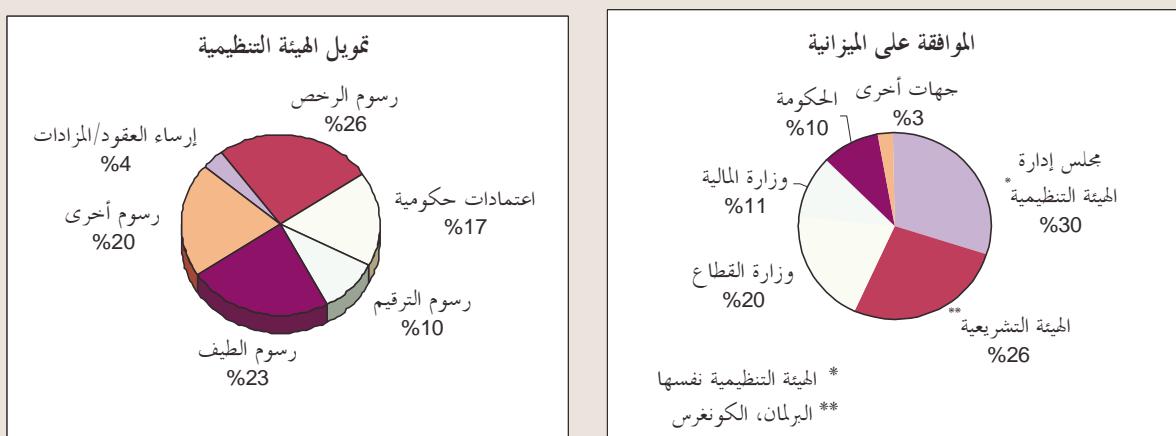
توضح الدراسة الاستقصائية السنوية للاتحاد التنظيمي أن 75 في المائة من جميع الهيئات التنظيمية تفتقر إلى الموارد من الموظفين – ويشمل ذلك بعضًا من أقدم الهيئات التنظيمية وأكثرها تطوراً.

الحاجة إلى المساعدة!



المصدر: قاعدة بيانات القواعد التنظيمية للاتصالات في العالم، الاتحاد الدولي للاتصالات، 2001.

الشكل 4: آليات التمويل في العالم وعملية الموافقة على الميزانية، 2001.



المصدر: قاعدة بيانات القواعد التنظيمية للاتصالات في العالم، الاتحاد الدولي للاتصالات، 2001.

الاستقلال

مفهوم استقلال الم هيئات التنظيمية هو أحد المفاهيم التي تناقض أكثر من غيرها — وربما كان أقل المفاهيم التي تحظى باتفاق عليها — في قاموس القواعد التنظيمية. ويبدو هذا المفهوم من أكثر المفاهيم تشائعاً أيضاً إذا نظر إليه من زاوية الثقافة السياسية. وفي الواقع فإن ما قد تعتبره إحدى الحكومات جوهرياً من ناحية الاستقلال قد تراه حكومة أخرى غير عملي وتنقصه الحكمة بل وقد تراه مستحيلاً.

ومع ذلك هناك بعض الحالات للاتفاق المشترك التي يمكن استخدامها للتحليل دون أن تتطوّي على أحکام قيمة على أي نتائج محتملة. ويمكن أن يُنظر إلى الاستقلال بثلاث طرق مختلفة على الأقل:

(1) الاستقلال عن اللاعبين في السوق.

(2) الاستقلال عن المؤثرات أو السيطرة السياسية الحزبية الضيقة.

(3) استقلال القدرات والمقدرات.²

وفي النهاية فإن الفعالية والمصداقية والاستقلال هي عناصر يدعم كل منها الآخر إلى حد ما. وسيسمح للوكالات في كثير من الحكومات بالتخاذل بمجموعة كاملة من الإجراءات المستقلة طالما ظلت تنفذ ولايتها بفعالية وتصدر قرارات ذات مبررات قوية دون أن تتجاوز سلطتها القانونية والتنظيمية. وفي الجانب الآخر فإن الوكالة التنظيمية التي تخفق على الدوام في أداء أدوارها ومهامها الموزعة عليها سوف تفقد حتماً استقلالها سواء من خلال الاستيلاء التنظيمي أو بسبب دخول وكالة حكومية أخرى أو مكتب حكومي آخر لاحتلال الفراغ وأخذ مكان الوكالة التنظيمية. وبالمثل لا يمكن أن تكون أية وكالة أو سلطة فعالة حقاً إذا كانت إجراءاتها عرضة للتقييد الدائم بسبب الافتقار إلى الموارد أو بسبب التدخل السياسي أو بسبب وجود صورة عنها (سواء كانت حقيقة أو مفترضة وحسب) بأنها تفتقر إلى التراة بسبب صلات تربط بينها وبين واحد أو أكثر من هيئات التشغيل الخاضعة للتنظيم.

وهناك موضوع يتكرر في هذا التقرير وهو الشفافية وأهميتها الحاسمة في جهود الحفاظ على الفعالية والاستقلال. فالوكالة التي تراعي بدقة الإجراءات السليمة والشفافية لن يكون لديها ما تخفيه. وستستطيع التوصل إلى قرارات تستند إلى أوسع نطاق ممكن من المدخلات ووجهات النظر. وستستطيع الدفع عن هذه القرارات المستندة إلى سجلات مجتمعة بدقة وبصورة علنية. وفي هذا العصر الذي يتسم بتجمّع المعلومات وإرسالها بسرعة تتزايد قدرة الوكالات على العمل بشفافية وسرعة في آن واحد باستعمال الواقع على شبكة الويب وغيرها من الوسائل لتزويد اللاعبين في السوق وموظفي الحكومة والمستهلكين بالمعلومات الكاملة.

التنوعية وسط الاتجاهات العالمية

لا يوجد نموذج واحد لتحقيق فعالية الم هيئات التنظيمية واستقلالها. والوكالات التنظيمية لا تنشأ في فراغ. فلا بد وأن تكون نتاج الظروف السياسية والاجتماعية والقانونية والاقتصادية السائدة في أية مرحلة زمنية في كل بلد. وبالمثل ستختلف الأولويات الوطنية على الأرجح في البلدان بل ومحاجها الثقافية في معالجة المسائل التي تطوي مباشرة على توزيع القوة والسلطة داخل الحكومة — وبين الحكومة والقطاع الخاص. وهذه الأولويات والنهج هي الأخرى ليست ثابتة؛ فالنهج والسياسات التنظيمية تتغير ومع تغيرها تتغير الوكالات التنظيمية. وبالإضافة إلى ذلك فإن الم هيئات التنظيمية لا تجد أمامها بعد تسميتها وإنشائها مخططًا يرشدها إلى طريقة العمل والتنظيم ولا تجد في كثير من الأحيان سابقة وطنية ترشدها في ذلك. ومع ذلك فإن الأساليب التي يلجأ إليها كل بلد في إنشاء وبناء وتنفيذ سلطته التنفيذية تمثل واحداً من أهم العوامل في نجاح عملية الإصلاح في هذا البلد.

² يشير الاستقلال بهذا المعنى إلى الم هيئه التنظيمية التي تشق في قدراتها على الوفاء بولايتها والتحكيم في التزاعات بما يفي بالصلحة العامة والمساعدة على الوفاء بالأهداف الوطنية الشاملة في قطاع الاتصالات. وحسب هذا التعريف فإن الوكالة المستقلة هي الوكالة التي ترسى مصداقيتها وتحافظ عليها بين كل أصحاب المصلحة من القطاع الخاص وفي الحكومة.

وقد أوضح هذا التقرير أن هناك اتجاهًا عالميًّا نحو إعادة تشكيل أو إنشاء الهيئات التنظيمية. وبالإضافة إلى ذلك توجد نقاط بارزة من التشابه في القضايا التي تواجهها جميع الحكومات في سعيها لإنشاء هيئات تنظيمية فعالة. ويجب على جميع الحكومات أن تعالج مسائل الموارد وتقويض السلطات للهيئات التنظيمية وتحديد القائمة الطويلة من المهام التنظيمية التي يتبعن أن تؤديها هذه الهيئات. ومن الواضح أن الهيئات التنظيمية في أنحاء العالم – أي في البلدان النامية والمتقدمة على السواء – تعالج هذه القضايا بطرق بناءة ومبكرة وذلك على سبيل المثال من خلال أشكال جديدة من المنظمات التي تقل فيها أهمية البناء الهرمي، وبرامج التدريب وأنظمة مزايا العاملين وكذلك أنظمة الإعلام والتشاور التي تعمل عن طريق الإنترنت.

ويؤمل أن يحفز هذا التقرير، من خلال استكشاف هذه القضايا والاستجابات البناءة، على زيادة الابتكار والتجربة من خلال تقاسم الخبرات والنهج بين الهيئات التنظيمية وغيرها من العاملين في مجال الاتصالات في كل أنحاء العالم.

وللحصول على مزيد من المعلومات عن هذا التقرير والأنشطة الأخرى لمكتب تنمية الاتصالات في مجال الإصلاح القطاعي يرجى الرجوع إلى <http://www.itu.int/ITU-D/treg/>.
