

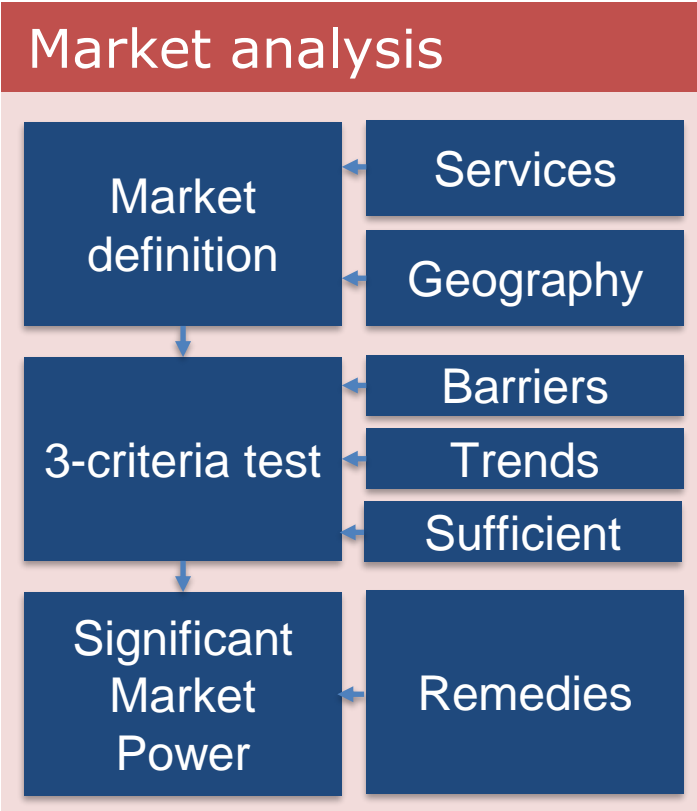
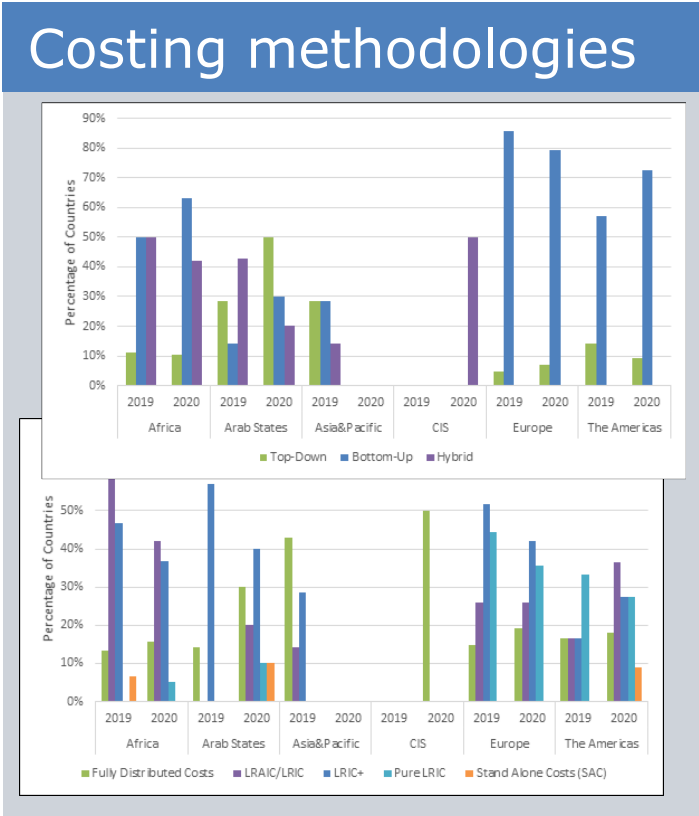
ITU POLICY AND ECONOMICS COLLOQUIUM FOR AMERICAS (IPEC-21) / COLOQUIO UIT DE POLÍTICAS Y ECONOMÍA (IPEC-21)
GSR REGIONAL REGULATORY ROUNDTABLE - REGIONAL ECONOMIC DIALOGUE (RED-AMS)
MESA REDONDA REGULATORIA REGIONAL GSR - DIÁLOGO ECONÓMICO REGIONAL (RED-AMS)

Virtual 10-11 May 2021 - 17:00 to 20:00 (CEST)

ITU-D Q4/1 work about costing digital services and the relevance of partnerships



As part of ITU-D Q4/1 mandate, we analysed the pricing methodologies applied around the world



We have also delivered a document with Guidelines on Cost Modeling¹

	Relevant topics and options			Bottom-Up	Top-Down
Cost Standard	▶ Fully Distributed (FAC/FDC)	▶ Pure Incremental (LRIC)	▶ Incremental+ (LRIC+)	✓	✓
Cost elements to consider	▶ Network ▶ Licenses and spectrum	▶ Retail ▶ General and Admin.	▶ Cost of Capital	✓	✓
Treatment of capital	▶ Assets valuation	▶ Modern Equivalent Assets	▶ Annualisation method	✓	✓
Treatment of revenues	▶ Financial information and granularity ▶ Treatment of bundles			-	✓
Reference operator	▶ Real Operators	▶ Hypothetical operator	▶ Hypothetical new entrant	✓	-
Services and increments	▶ Services to include	▶ Definition of increments (only for LRIC/LRIC+)		✓	✓
Geographical modelling	▶ Geotypes definition	▶ Modelling based the information available		✓	-
Network topology design	▶ Scorched node	▶ Modified Scorched Node	▶ Scorched earth	✓	-

Legend:  Applicable  Not applicable

The guidelines provide also advice regarding how to structure a cost modelling project

Bottom-up

1. Kick-off

2. Methodology

3. Consultation
on Methodology

4. Data
gathering

5. Data
validation

6. Model
development

7. Consultation
on the Model

8. Regulatory
decision

Top-down

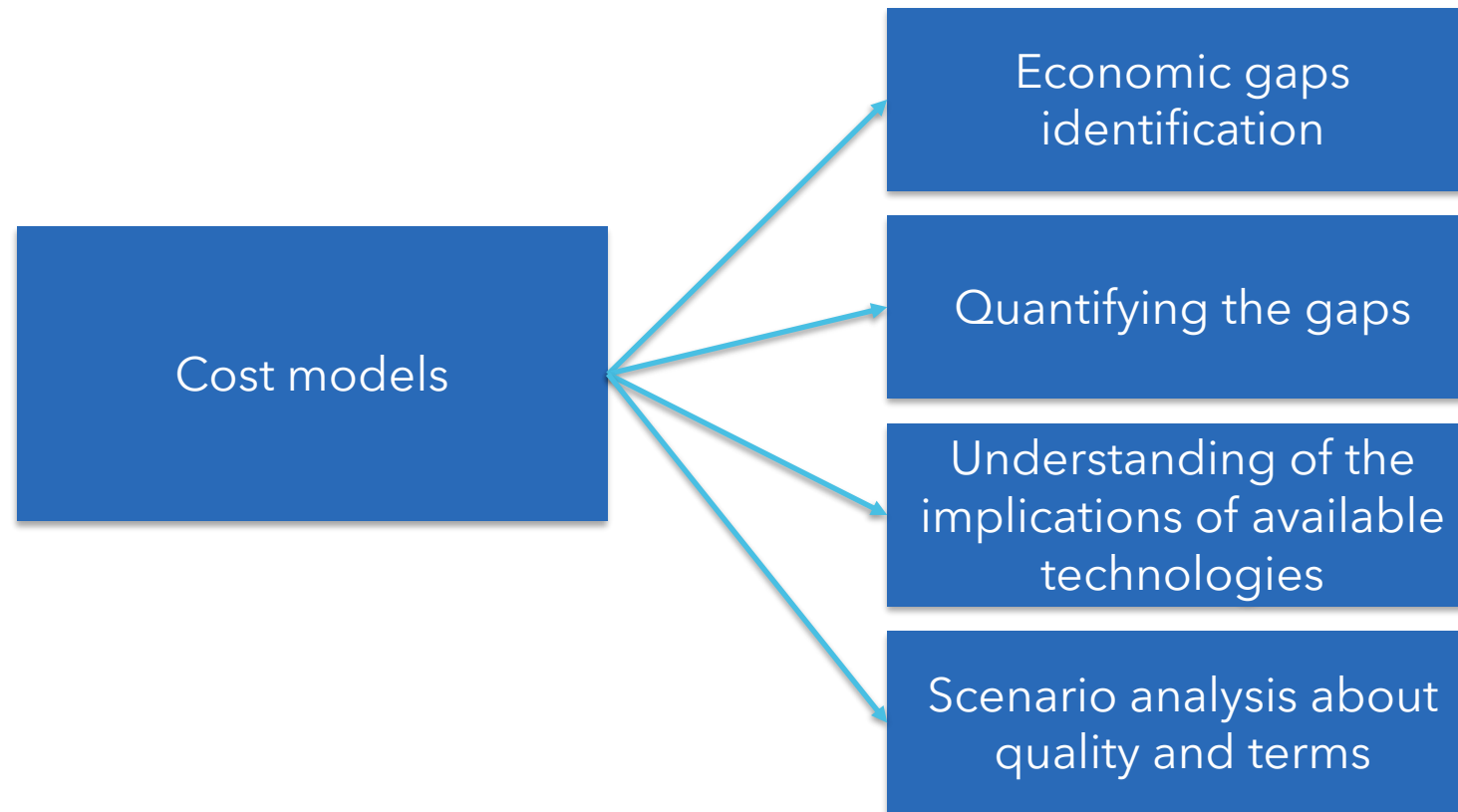
1. Regulatory framework
definition

2. Development of
implementation manual

3. Model implementation

4. Audit/revision

Models can support decision making about universal Service and the identification of digital divides



**Which kind of gaps?
Where?**

**How much it would
cost to bridge them?**

**Which technologies
are viable?
What is the optimum
mix?**

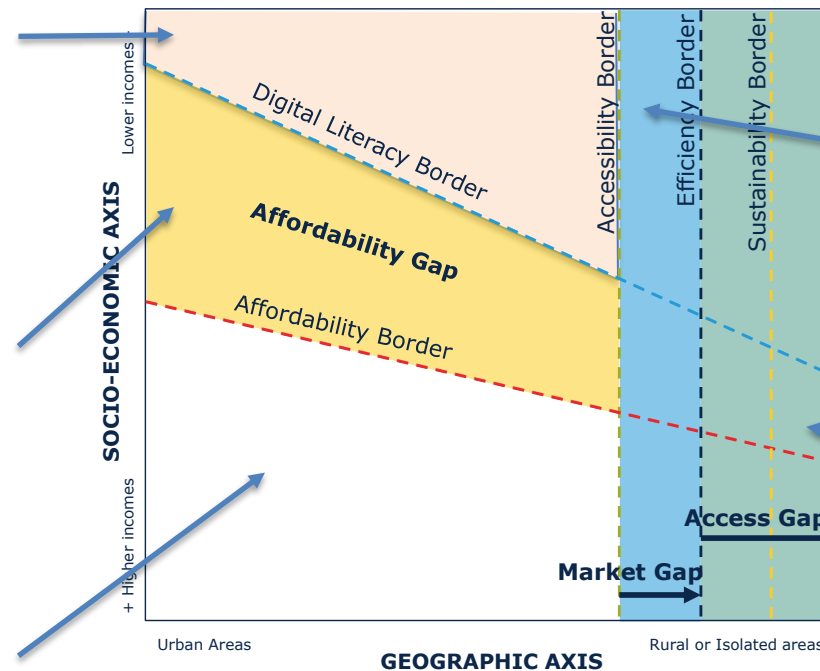
**How QoS would
impact?**

There are different kind of gaps with particular solutions and challenges

Citizen cannot use:
Literacy programs

Citizen cannot afford:
Subsidies to users

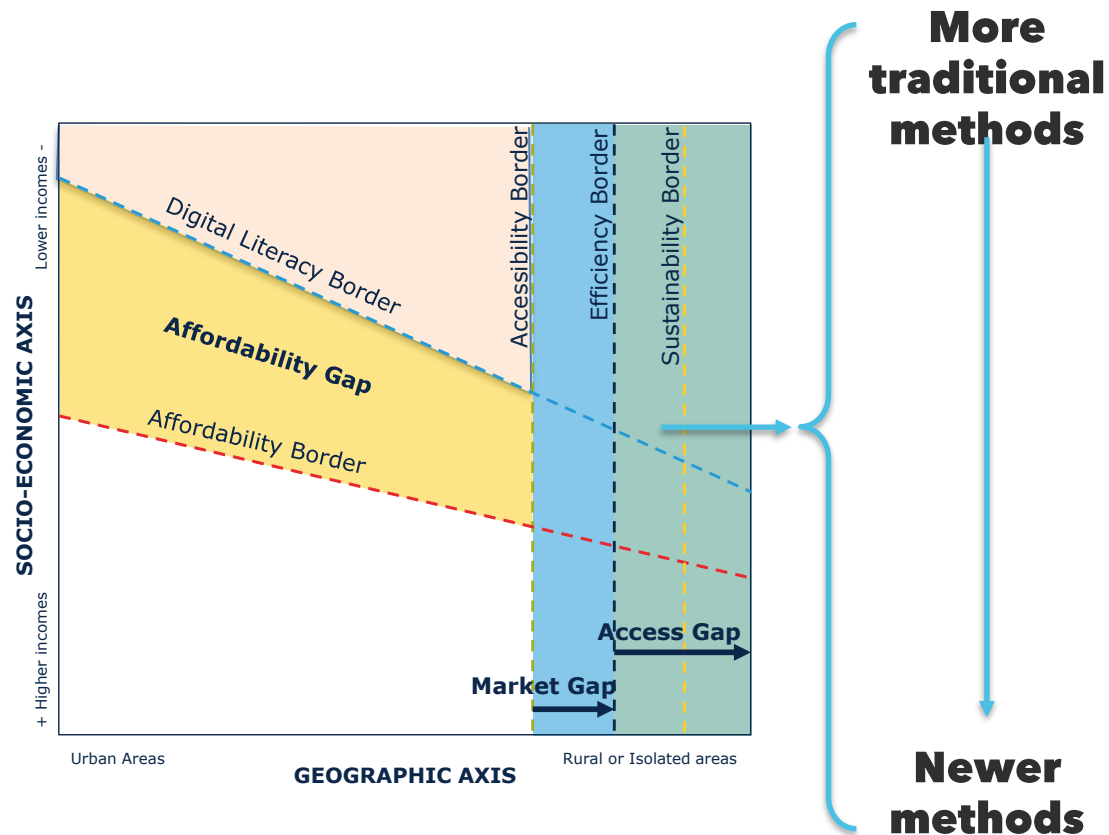
Population currently
satisfied



Feasible to be covered by
the market:
Ease deployments

Unprofitable:
Subsidise infrastructure

The areas where the gap is an access one, the question is who pay for it and how



1. Government, direct subsidy
2. Market, universal Service programs
3. International funds and development Banks
4. Private-public partnerships
5. Partnerships within digital ecosystem

Partnerships between different players is vital for the development of infrastructure and bridging the gaps

Internet for Everyone (IpT) Perú

Investment in connectivity for 2000 isolated communities

Operators



Telefónica

Development banks



Miembro del Grupo
Banco Interamericano de Desarrollo



BANCO DE DESARROLLO
DE AMÉRICA LATINA

Internet companies



Marea Cable

Deployment of a new submarine cable America-Europe

Operators



Telefónica

Internet companies



Microsoft



Note 1: More info: <https://www.telefonica.com/es/web/sala-de-prensa/-/telefonica-facebook-bid-invest-y-la-caf-crean-internet-para-todos-peru-para-expandir-la-conectividad-de-internet-en-latinoamerica>

Note 2: More info: <https://telxius.com/cable/marea/>

Thank you very much

Jorge Martínez Morando,
Partner at [Axon Partners Group](#) and Vice-rapporteur for [UIT-D Q4/1](#)



ITU POLICY AND ECONOMICS COLLOQUIUM FOR AMERICAS (IPEC-21) / COLOQUIO UIT DE POLÍTICAS Y ECONOMÍA (IPEC-21)
GSR REGIONAL REGULATORY ROUNDTABLE - REGIONAL ECONOMIC DIALOGUE (RED-AMS)
MESA REDONDA REGULATORIA REGIONAL GSR - DIÁLOGO ECONÓMICO REGIONAL (RED-AMS)

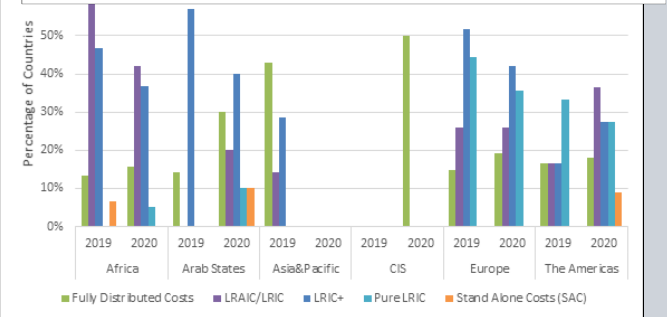
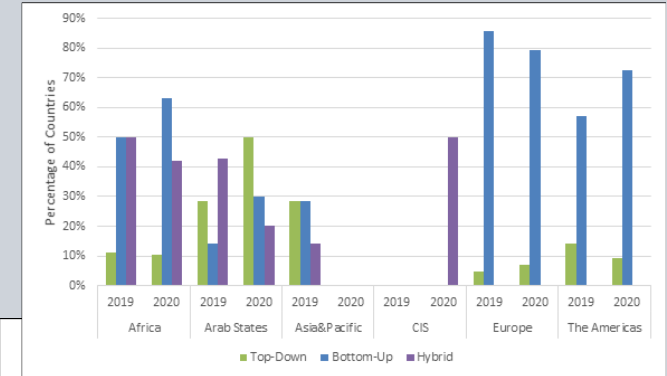
Virtual 10-11 May 2021 - 17:00 to 20:00 (CEST)

El trabajo de la UIT-D Q4/1 sobre costeo de servicios digitales y la importancia de las colaboraciones

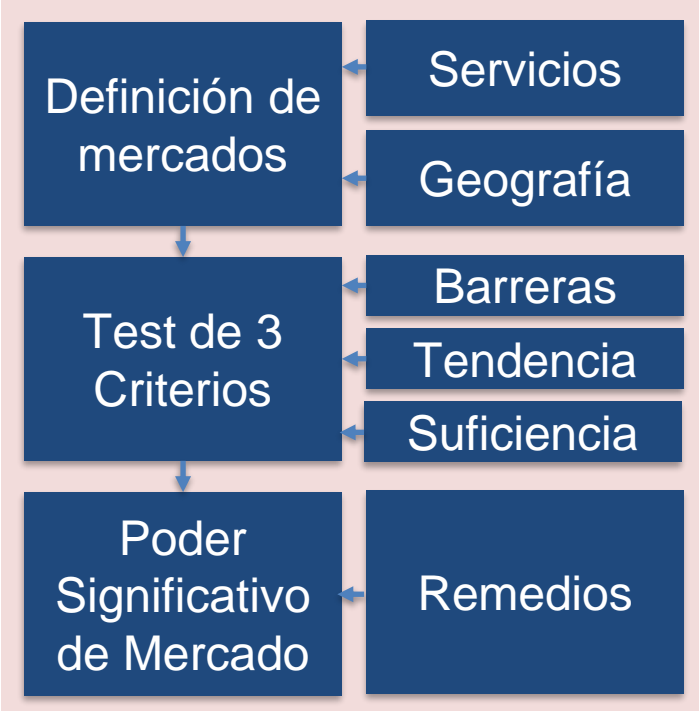


Como parte del mandato de la UIT-D Q4-1, analizamos las metodologías de tarificación aplicadas en el mundo

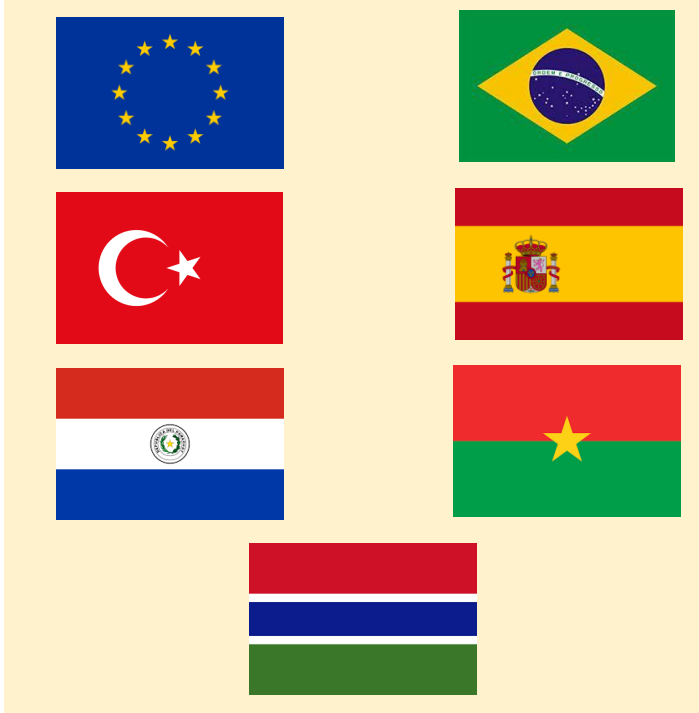
Metodologías de costeo



Análisis de mercado



Casos de uso



También hemos producido un documento de Directrices sobre modelización de costes¹

	Temas relevantes y opciones ²			Bottom-Up	Top-Down
Estándar de Costes	▶ Totalmente Distribuidos (FAC/FDC)	▶ Incrementales Puros (LRIC)	▶ Incrementales+ (LRIC+)	✓	✓
Costes a considerar	▶ Red ▶ Licencias y espectro	▶ Minoristas ▶ General y Admin.	▶ Coste de Capital	✓	✓
Tratamiento del Capital	▶ Valoración de activos	▶ Activo Moderno Equivalente	▶ Método de anualización	✓	✓
Tratamiento de Ingresos	▶ Información financiera y nivel de detalle disponible		▶ Tratamiento de empaquetamientos	-	✓
Operador de Referencia	▶ Operadores reales	▶ Operador hipotético	▶ Hipotético nuevo entrante	✓	-
Servicios e Incrementos	▶ Servicios a incluir		▶ Definición de incrementos (solo para LRIC/LRIC+)	✓	✓
Modelado Geográfico	▶ Definición de Geotipos		▶ Modelado en función de la información disponible	✓	-
Diseño de Topología de red	▶ Nodo quemado	▶ Nodo quemado modificado	▶ Tierra quemada	✓	-

Leyenda:



Aplicable



No aplicable

Las directrices también dan consejo sobre como estructurar un proyecto de modelado

Bottom-up

1. Lanzamiento

2. Metodología

3. Consulta metodología

4. Recopilación de información

5. Validación de información

6. Desarrollo del Modelo

7. Consulta Modelo

8. Decisión regulatoria

Top-down

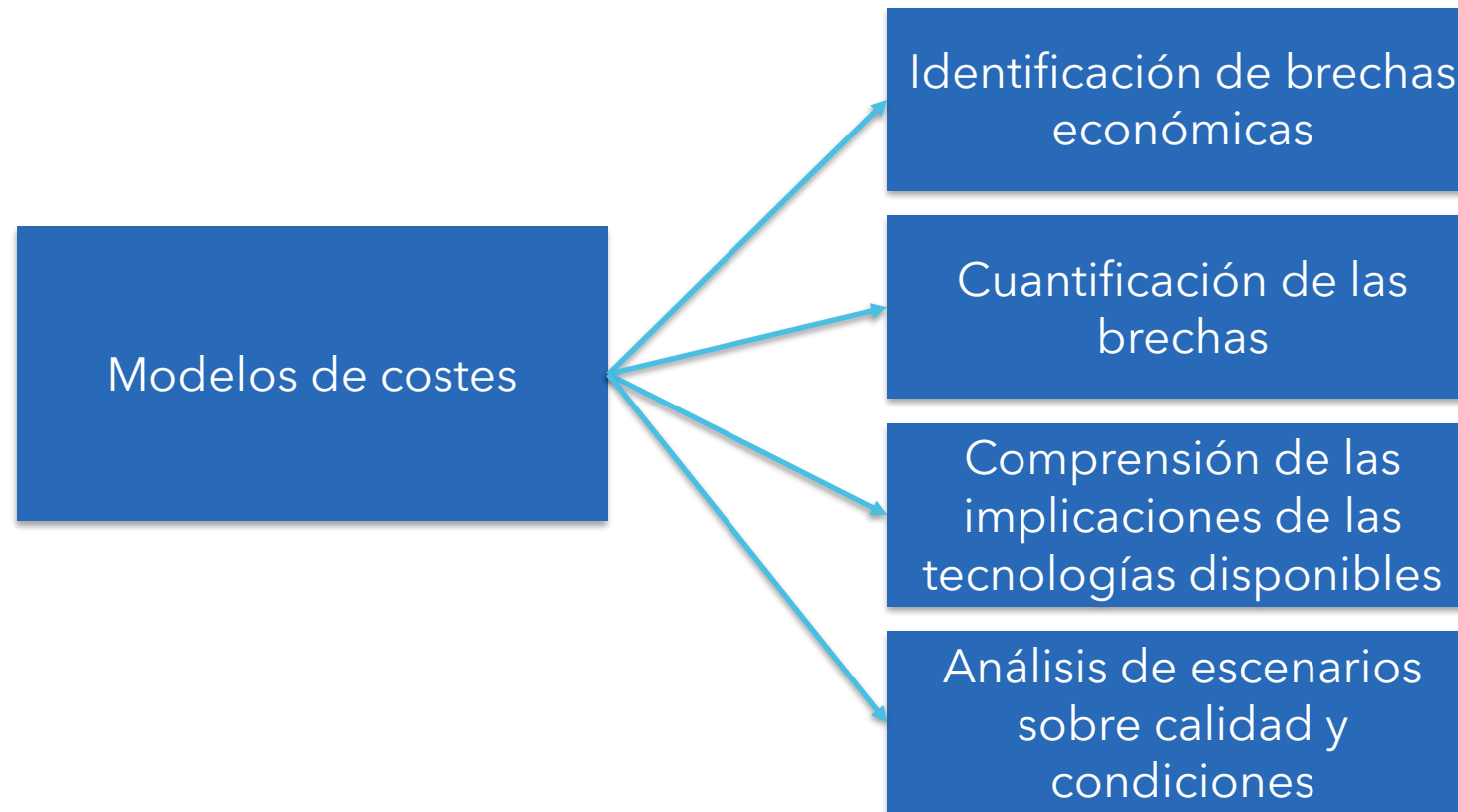
1. Definición marco regulatorio

2. Desarrollo del manual de implementación

3. Implementación del modelo

4. Auditoría/revisión

Los modelos apoyan la toma de decisiones sobre acceso universal y la identificación de brechas



**¿Qué tipo de brechas?
¿Dónde?**

**¿Cuánto costaría
cerrarlas?**

**¿Qué tecnologías
serían viables?
¿Qué mix óptimo?**

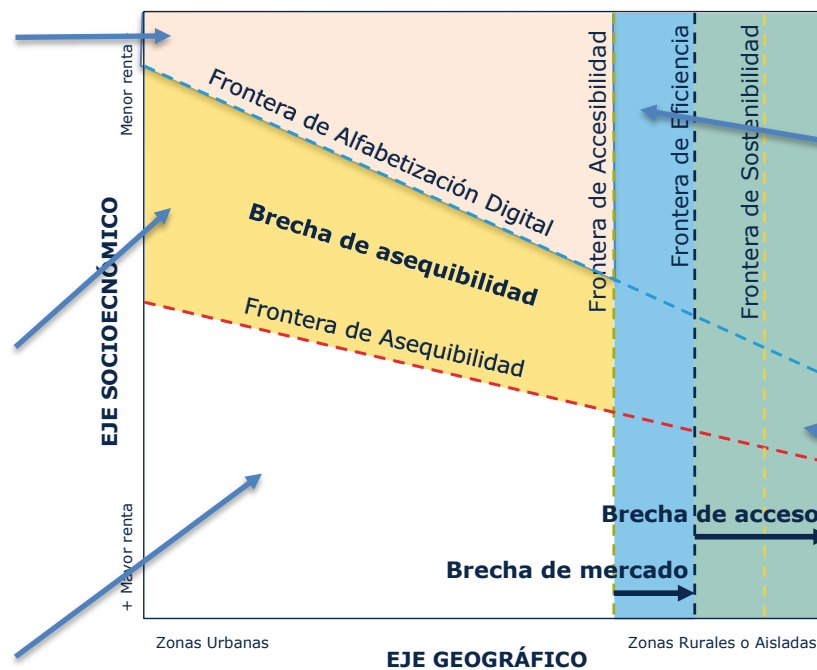
**¿Cómo impactarían los
QoS?**

Existen diferentes brechas con diferentes soluciones y problemáticas

El ciudadano no sabe usar:
Programas de alfabetización

El ciudadano no puede pagar:
Subsidios a usuarios

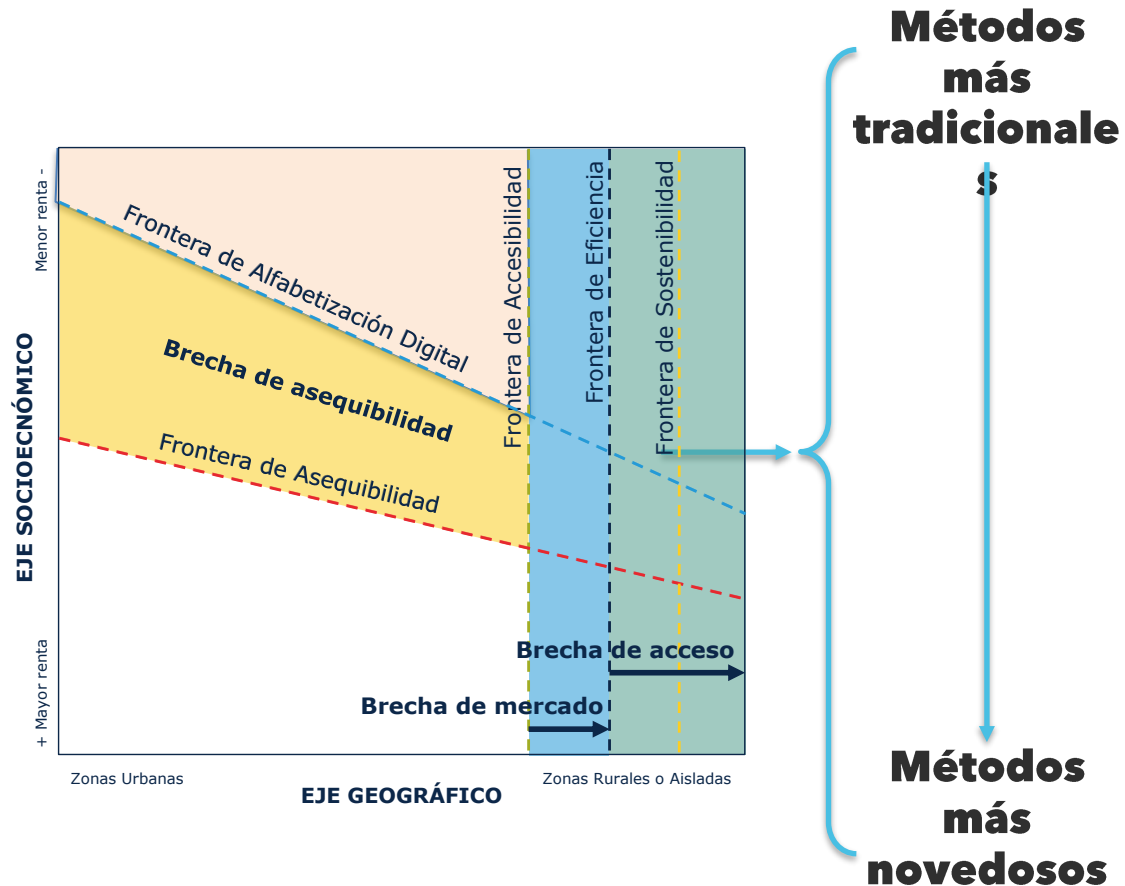
Población actualmente satisfecha



Sería viable que el mercado lo cubra:
Facilitar el despliegue

No rentable económicamente:
Subsidio a la infraestructura

En aquellas zonas donde la brecha es de acceso, la pregunta es quién pone el dinero y cómo



1. Gobierno, subvención directa
2. Mercado, programas de servicio universal
3. Fondos internacionales y bancos de desarrollo
4. Colaboraciones público-privadas
5. Colaboraciones ecosistema digital

La colaboración entre diferentes actores es vital para el despliegue de infraestructura y el cierre de brechas

Internet para Todos (IpT) Perú

Inversión en conectividad en 2000 comunidades asiladas

Operadores



Telefónica

Bancos de desarrollo



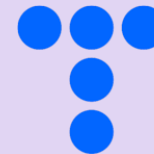
Empresas de internet



Cable Marea

Despliegue de un nuevo cable submarino América-Europa

Operadores



Telefónica

Empresas de internet



Microsoft



Nota 1: Más información: <https://www.telefonica.com/es/web/sala-de-prensa/-/telefonica-facebook-bid-invest-y-la-caf-crean-internet-para-todos-peru-para-expandir-la-conectividad-de-internet-en-latinoamerica>

Nota 2: Más información: <https://telxius.com/cable/marea/>

Muchas Gracias

Jorge Martínez Morando,
Socio en [Axon Partners Group](#) y Vice-Relator en [UIT-D Q4/1](#)

